



Исследование эффективности российских и международных институтов развития: сравнительный анализ мандатов и системы оценки

**Научно-исследовательский финансовый институт
Минфина России**

Роль институтов развития в России

Приоритеты государственной политики:

- Госпрограмма 15?
- Концепция долгосрочного социально-экономического развития до 2020?

Вклад в развитие:

- технологическое обновление;
- инновационная экономика;
 - международная конкурентоспособность?

Минэкономразвития России определяет следующую роль институтов развития в модернизации российской экономики:

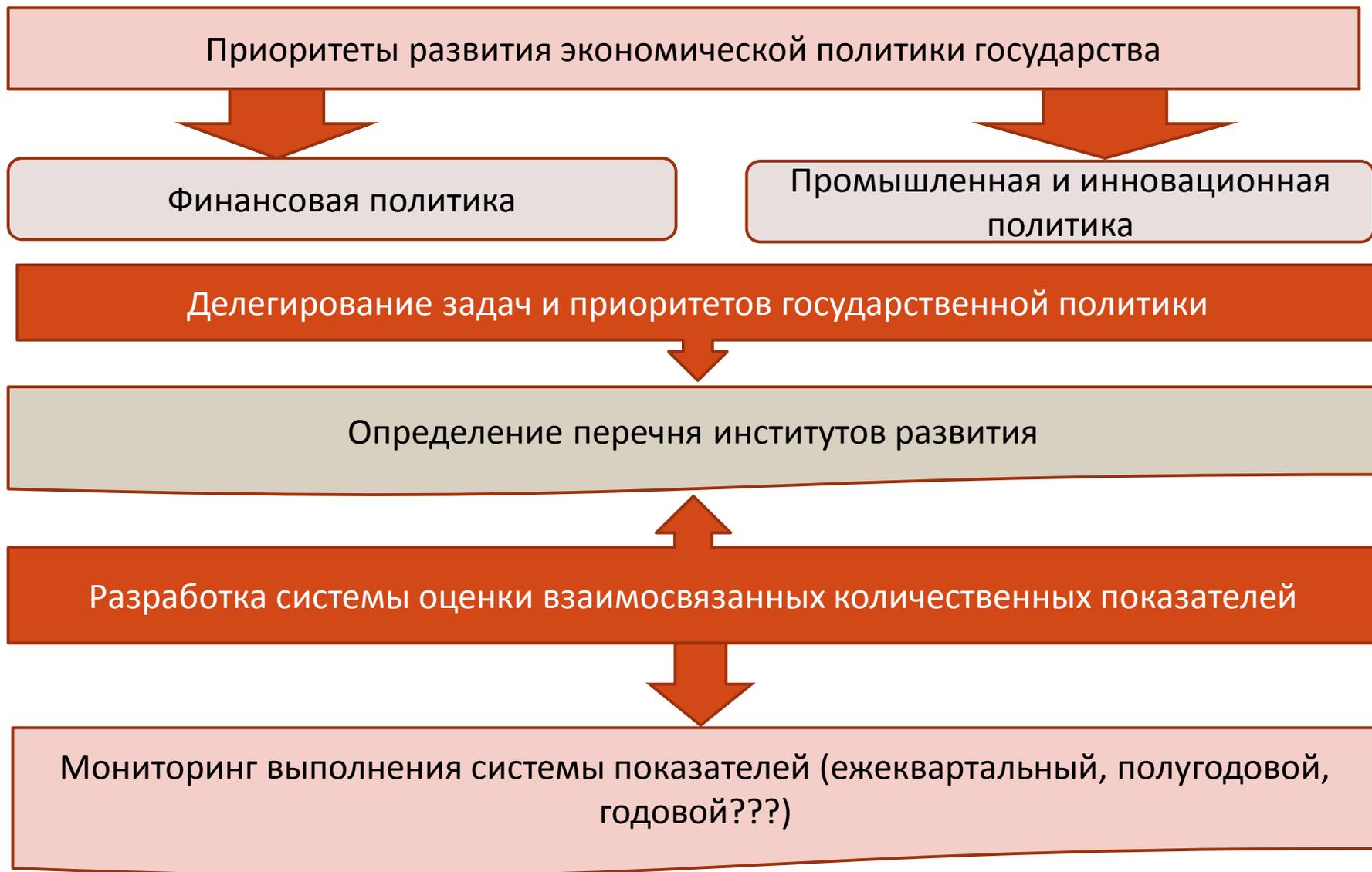
- ▶ более четкая фокусировка институтов развития на приоритетах;
- ▶ обмен информацией;
- ▶ координация на внешних рынках;
- ▶ механизм передачи проектов от одних институтов развития к другим («инновационный лифт»);
- ▶ недопущение конкуренции институтов развития за одни и те же проекты;
- ▶ реализация задач по активизации и поиску проектов в рамках приоритетов.

Источник:

http://economy.gov.ru/wps/wcm/connect/ba9e758042028671930cdf08ff7481ab/slaydi_k_vistupleniu.pdf?MOD=AJPERES&CACHEID=ba9e758042028671930cdf08ff7481ab



Взаимосвязь государственной политики и ИР



Система оценок ИР: что лежит в основе?

- ▶ 1) продуктивность – достижение тех результатов, которые были запланированы (оговорённые цели и задачи);
- ▶ 2) результативность – достижение максимально возможных результатов функционирования экономической системы в условиях ограниченных ресурсов;
- ▶ 3) эффективность – оценка вклада соответствующего института в устойчивое развитие экономики страны/или продуктивность использования ресурсов в достижении какой-либо цели/или отношение произведённого продукта (ВВП) к затратам (труд, капитал, земля)?

Новые рабочие места? Выручка? Инвестиции? Рентабельность?



Показатели стратегического развития институтов развития

Институт развития	Показатели	Ожидаемое изменение
ОАО «Российская венчурная компания»	Объемы сделок по инвестированию в инновационные компании и венчурные фонды Объемы сделок по слиянию/поглощению соответствующих активов	к 2020 году от 60 до 300 млрд. руб.
ОАО «Роснано»	Объем продаж портфельными компаниями ОАО «РОСНАНО» и инвестиционных фондов нанотехнологий российской продукции наноиндустрии и высокотехнологичных материалов, в текущих рыночных ценах (в ценах конечного покупателя) Общее количество пусков новых производств, исследовательских и инжиниринговых центров, созданных на территории Российской Федерации в результате реализации проектов с участием ОАО «РОСНАНО» и инвестиционных фондов нанотехнологий Общий объем капитала для финансирования новых инвестиционных проектов, привлеченный ОАО «РОСНАНО» и управляющей компанией «РОСНАНО» в портфельные компании и посредством создания инвестиционных фондов нанотехнологий Максимальная доля частных инвесторов в уставном капитале управляющей компании «РОСНАНО»	2013-2014 гг. – 150 млрд. руб. 2013-2014 гг. – 98 штук (накопленным итогом) 2013-2014 гг. – 7 млрд. руб. (накопленным итогом) 2014 г. – 20 % на конец года
«Внешэкономбанк»	Объем поддержки национальной экономики за счет инвестиционно-кредитной деятельности Объем поддержки национальной экономики с учетом субординированных кредитов и развития лизинговых операций Кредитный портфель банка развития Объем кредитов для финансирования инновационных проектов Объем финансовой поддержки МСП	Дополнительный прирост ВВП в реальном выражении может составить к 2015 г. не менее 1,5 % ВВП
Фонд «ВЭБ Инновации»	отсутствуют	-
Росинфокоминвест	отсутствуют	-
Фонд содействия развитию малых форм предприятий	Не достигли плановых показателей: Доля малых инновационных предприятий – участников программы «СТАРТ», перешедших на второй год финансирования, не менее Число созданных рабочих мест на поддержанных Фондом предприятиях, не менее	2013 г.: 28 (план) - факт 19,5 4 700 (план) – факт 4 514
РФТР (ФРП)	Ограничен доступ	-
Фонд перспективных исследований	отсутствуют	-

Отсутствие достижения целевых показателей и индикаторов на средне- и долгосрочный периоды, представлены лишь стратегические направления деятельности

Первая группа институтов: мандаты

Российские		Зарубежные	
ВЭБ	<p>обеспечение повышения конкурентоспособности экономики Российской Федерации, ее диверсификации, стимулирования инвестиционной деятельности путем осуществления инвестиционной, внешнеэкономической, страховой, консультационной и иной деятельности по реализации проектов в Российской Федерации и за рубежом, в том числе с участием иностранного капитала, направленных на развитие инфраструктуры, инноваций, особых экономических зон, защиту окружающей среды, на поддержку экспорта российских товаров, работ и услуг, а также на поддержку малого и среднего предпринимательства</p>	<p>Банк развития Южной Африки (Development Bank of Southern Africa)</p>	<p>содействие экономическому развитию и росту, повышению роли человеческих ресурсов и организационного потенциала; поддержка проектов и программ устойчивого развития фокус на инфраструктуру (социальная и экономическая) и частный сектор</p>
		<p>Агентство развития Франции (Agence Française de Développement)</p>	<p>исследование социальной политики, образования и политики в области здравоохранения, а также в отношении изменения климата, развитие нового бизнеса (социальная экономика, микро и мезо финансы) и тематик (агроэкология, биоразнообразие, социальная защита).</p>
ЭКСПАР	<p>содействие реализации государственных приоритетов по созданию условий для интенсивного роста и повышения конкурентоспособности российского несырьевого экспорта через предоставление комплексной кредитно-страховой поддержки экспорта и максимальную адаптивность инструментария потребностям потенциальных экспортеров</p>	<p>Экспортные агентства</p>	
РФПИ	<p>привлечение иностранных инвестиций в лидирующие компании наиболее быстрорастущих секторов российской экономики</p>	<p>Фонд прямых инвестиций - Fundo de Investimento em Participação – FIP (Бразилия)</p>	



Цель: экономическое развитие, конкурентоспособность экономики?

Первая группа институтов: задачи



Оценить эффективность достижения главной цели функционирования как института развития, при помощи выстроенной системы задач и показателей - затруднительно.

Требуется декомпозиция задач ИР в соответствии с приоритетами государственной политики

Первая группа институтов: стратегические показатели

Российские		Зарубежные	
ВЭБ	<p>Стратегия: Объем портфеля экспортных гарантий Объем средств, доведенных до субъектов МСП Кредитный портфель</p> <p>Методика Народнохозяйственный (региональный, отраслевой) экономический эффект Выручка от продажи продукции (услуг) в результате реализации проектов (контрактов, программ) с участием Банка Объем поступлений в бюджеты всех уровней Народнохозяйственный (региональный) бюджетный эффект</p> <p>СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БАНКА <i>Вклад Банка в ВВП</i> <i>Вклад Банка в увеличение объема экспорта промышленной и сельскохозяйственной продукции и услуг</i> <i>Вклад Банка в развитие МСП</i> <i>Вклад Банка в развитие инноваций</i></p>	<p>Банк развития Южной Африки (Development Bank of Southern Africa)</p> <p>Отношение капитала (с учетом резервов) к кредитному портфелю на развитие Долгосрочная задолженность/Капитал Общая задолженность к Капиталу (включая уставный капитал) Деньги и денежные эквиваленты/Совокупные активы Совокупный капитал и резервы/Активы Обязательства на финансовых рынках /Инвестиции на развитие Чистая процентная маржа</p>	<p>Агентство развития Франции (Agence Française de Développement)</p> <p>Чистые банковские доходы (<i>PNB показатель отражающий меру вклада конкретных банков в увеличение национального продукта и близок по смыслу к показателю добавленной стоимости</i>) Соотношение расходов на содержание персонала и чистого банковского дохода Чистый результат (прибыль или убыток) Дивиденды выплачиваемые государству Чистый коэффициент эксплуатации (Накладные расходы / Чистые банковские доходы) Коэффициент рентабельности (Чистая прибыль/ассигнования +резервы*) Коэффициент эффективности (Чистая прибыль/ Итого баланс (сумма всех активов или пассивов) * Ассигнования и резервы, подразумеваемые вне Фонда общего банковского риска (FRBG)</p>
	<p>ЭКСПАР</p> <p>Объем поддержанного (застрахованного) несырьевого экспорта Количество поддержанных уникальных экспортеров (без учета экспортеров- МСП) Доля случаев отклонения сроков определения условий страхования от норматива Удовлетворенность клиентов Количество работающих в регионах России соглашений Агентства с банками-партнерами по совместному продукту для МСП</p>		
РФПИ	Нет данных		

Методика расчета: эффективность или результативность?

Выбор показателей удельной эффективности на рубль бюджетных средств?

Показатели эффективности деятельности международных финансовых институтов

1. Объем проектов, по которым принято положительное решение о финансировании (утвержденных проектов)

объем утвержденных проектов/общие АХР; объем утвержденных проектов/ФОТ; объем утвержденных проектов/ФОТ (инвестиционный блок)

2. Кредитный портфель

кредитный портфель/общие АХР; кредитный портфель/ФОТ; кредитный портфель/ФОТ (инвестиционный блок)

3. Количество утвержденных проектов

количество утвержденных проектов/общие АХР (на 1 млн. долл. США); количество утвержденных проектов/ФОТ; количество утвержденных проектов/ФОТ (инвестиционный блок)

4. Количество проектов в кредитном портфеле

количество проектов в кредитном портфеле/общие АХР (на 1 млн. долл. США); количество проектов в кредитном портфеле/ФОТ; количество проектов в кредитном портфеле/ФОТ (инвестиционный блок)

5. Количество компаний в кредитном портфеле

количество компаний в кредитном портфеле/общие АХР (на 1 млн. долл. США); количество компаний в кредитном портфеле/ФОТ; количество компаний в кредитном портфеле/ФОТ (инвестиционный блок)

6. Средний размер инвестиционного проекта (млн. долл. США)

объем (инвестиционный блок)/количество (инвестиционный блок); кредитный портфель/количество проектов в портфеле; кредитный портфель/количество компаний в портфеле

Международная финансовая корпорация (International Finance Corporation) МФК проводит сравнение результатов своей деятельности с результатами деятельности других финансовых институтов развития, реализующих программы в развивающихся странах (бенчмаркинг). Для проведения оценки МФК использует годовые отчеты институтов развития и данные общей системы оценки эффективности деятельности международных банков развития (COMPAS).

Типология услуг, осуществляемых институтами развития в инновационных системах

Типы услуг	Содержание услуг	Примеры институтов развития
Финансовые	Привлечение инвестиций в форме ГЧП, льготное кредитование приоритетных отраслей экономики, льготное кредитование малого бизнеса; вложения в фонды прямого инвестирования. Предоставление гарантий и залогов по кредитам.	Международные финансовые организации, фонды содействия развитию венчурных инвестиций, фонды прямым инвестициям, гарантийные фонды, инновационно-инвестиционные фонды; залоговые фонды;
Координационные	Координация и сопряжение стратегий развития инновационной деятельности бизнеса и государства на федеральном и региональных уровнях; Формирование коммуникационной площадки для обмена мнениями между основными агентами в экономике; Обеспечение корреспондентской поддержки экспортно-ориентированного инновационного бизнеса;	Советы, ассоциации, союзы; Фонды поддержки малого предпринимательства
Инфраструктура и бизнес-услуги	Широкий спектр услуг для бизнесов, как правило, расположенных на определенной территории. Извлечение значительных внешних эффектов от концентрации предприятий. Транспортные коридоры и инновационные пояса сопровождения	Бизнес-инкубаторы, технопарки различной типологии, промышленные парки, технико-внедренческие зоны; Центры инфраструктурной поддержки науки; Сети «бизнес-ангелов»
Продвижение товаров на новых рынках	Осуществление маркетинговой, информационной, юридической, технологической поддержки для выхода предприятий на мировые рынки.	Экспертные агентства; Центры маркетинговых исследований; Электронная биржа высоких технологий и конкурентоспособной продукции
Информационно-образовательные	Предоставление разнообразной информации (юридической, рыночной, финансовой) относительно деятельности в новых секторах экономики; Проведение выставок, издание каталогов и бюллетеней, проведение семинаров-тренингов; Обучение навыкам работы в новых сферах бизнеса. Обучение команд других регионов основам развития инновац. систем.	Образовательные институты, центры подготовки и переподготовки кадров; коучинг-центры и коучинг-сети; центры компетенции и подготовки специалистов; информационно-тренинговые центры; Интернет-порталы;
Трансферт и коммерциализация технологий	Оформление патентов и лицензионных соглашений. Оценка и управление интеллектуальной собственностью; Технологический аудит, региональные трансферты. Разработка стратегий коммерциализации. Трансферт и коммерциализация технологий, результатов НИР на региональном, федеральном и международном уровнях;	Центр трансфера технологий. Центр защиты и оценки интеллектуальной собственности. Центры интеллектуальной собственности; Инновационные банки данных по новым разработкам, проектам и инновационной продукции;
Экспертно-аналитические	Оценка ожидаемого роста эффективности и сбалансированности экономики; Аналитическое обоснование и экспертная оценка стратегий развития; Разработка и сопровождение инновационных проектов. Разработка ТЭО и бизнес-планов. Составление прогнозов, разработка планов; Мониторинг рынка инновационных ресурсов; Ведение реестров специальных инвестиционных проектов и площадок, представленных для освоения в регионе;	Электронная биржа инновационных проектов; Центры экономических исследований; Информационно-диагностические ресурсные центры; Центры подготовки проектов. Региональные базы данных по проблемам; Центры независимой экспертизы;



Вторая группа институтов: мандаты

Российские		Зарубежные	
РВК	обеспечение с учетом приоритетов государства на основе эффективного частно-государственного партнерства сбалансированной стадийной и отраслевой структуры венчурного рынка России, его устойчивого роста и глобализации	Группа YOZMA (Израиль)	Создание собственной венчурной индустрии Инвестиции в акционерный капитал в технологические компании, занятые в областях, где Израиль имеет мировое лидерство. Группа ориентирована на высокий рост компании в секторах связи, информационных технологий и наук о жизни.
		Текес (TEKES)- Финляндия	финансирование инновационных исследований и разработок, способствует интернационализации компаний и поддерживает усилия по привлечению иностранных инвестиций в Финляндии Создание возможностей для роста мировой экономики Поддержание экосистемы Построение национальной инновационной системы Выход на международные рынки
		Программа развития технологической сети (TechNet) Сингапур	Организация связей между вновь появившимися техно-предпринимателями, инновационными малыми и средними предприятиями, учеными и экспертами и венчурными инвесторами
		NRF (Национальный исследовательский фонд) Сингапур	привлечение лидирующих венчурных инвесторов, для фирм, работающих в сфере экотехнологий, биотехнологий и прочих технологических секторах
		Сингапурская ассоциация венчурного капитала и прямого инвестирования (SVCA)	развитие венчурного капитала и прямого инвестирования

Цель: создание венчурной индустрии?



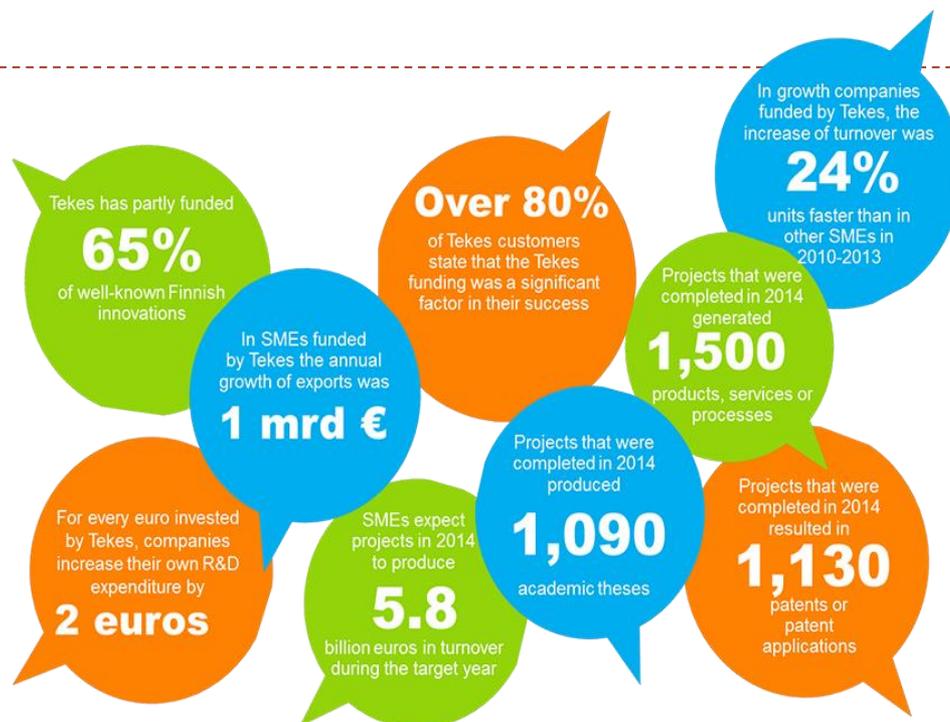
Вторая группа институтов: стратегические показатели

Российские

РВК

Объемы сделок по инвестированию в инновационные компании и венчурные фонды, а также сделок по слиянию/поглощению соответствующих активов
К 2020 году - новый долгосрочный показатель эффективности с формулировкой: «Выход венчурного рынка РФ по своим основным показателям – общему объему предложения денег и общему объему венчурных сделок за год – на второе место в Европе».

Для справки: стратегия развития РВК (версия 2009 г.) имела подходы «количество» и «объем» два самых употребляемых при описании логики показателей, то значимость этих исключительно количественных показателей, с позиции формирования однозначной оценки процесса создания и осуществления широкомасштабной и многоцелевой диффузии новшеств в хозяйственной среде, возлагаемого на ОАО «РВК», как институт развития, весьма не однозначна. Система мониторинга, основанная на количественных показателях, также не позволяет однозначно определить, что будет подразумеваться под эффективностью функционирования данного института развития.



Методика расчета: объемы сделок?

► **Выбор показателей удельной эффективности на рубль бюджетных средств?**

Третья группа институтов: мандаты

Российские		Зарубежные	
Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере	<ul style="list-style-type: none"> - проведение государственной политики развития и поддержки малых предприятий в научно-технической сфере; - оказание прямой финансовой, информационной и иной помощи малым инновационным предприятиям, реализующим проекты по разработке и освоению новых видов наукоемкой продукции и технологий на основе принадлежащей этим предприятиям интеллектуальной собственности; - создание и развитие инфраструктуры поддержки малого инновационного предпринимательства; - содействие созданию новых рабочих мест для эффективного использования, имеющегося в Российской Федерации научно-технического потенциала; - привлечение внебюджетных инвестиций в сферу малого инновационного предпринимательства; - подготовка кадров (в том числе вовлечение молодежи в инновационную деятельность). 	ANVAR (Франция)	н/д
		Small Business Administration – SBA (США)	Поддержка малого бизнеса
		Small Business Innovation Research Program - SBIR	Стимулирование малого бизнеса в конкурсных программах для научных исследований и разработок, повышение коммерциализации разработок Участвуют 11 федеральных министерств, выделяя 2,8 % на исследования и разработки от бюджета на науку, разрабатывая директивы
		CRDF (США)	создание максимально благоприятных условий для реализации совместных Евразийско-Американских научно-технологических проектов, от фундаментальных исследований до создания новых продуктов на основе научно-технологических инноваций
		Small Business Research Initiative (Великобритания)	взаимодействие общественного сектора с инновационными идеями в области промышленности, поддержка компаниям, обеспечение экономического роста и достижения государственных целей

Цель: создание системы поддержки МИП?

Третья группа институтов: стратегические показатели

Российские	Зарубежные
<p>Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере</p> <ol style="list-style-type: none"> Доля малых инновационных предприятий, сформированных в рамках программы «Старт», направленных на производство и коммерциализацию продукции, соответствующей приоритетным направлениям развития науки, технологий и техники – не менее 75%; Доля малых инновационных предприятий, сформированных в рамках программы «Старт», имеющих рентабельность хозяйственной деятельности не менее 20% – не менее 30%; Доля проектов, поддержанных Фондом и направленных на коммерциализацию разработок мирового уровня – не менее 12%; Доля отгруженных в течение последних 3 лет в рамках реализации приоритетных направлений развития науки, технологий и техники инновационных товаров (работ, услуг) поддержанными Фондом предприятиями в общем объеме отгруженных этими предприятиями товаров (работ, услуг) – не менее 65%; Доля участников поддержанных Фондом проектов в возрасте до 39 лет – не менее 45%; Доля участников поддержанных Фондом проектов по приоритетным направлениям развития науки, технологий и техники в возрасте до 39 лет – не менее 25%; Доля участников в возрасте до 39 лет поддержанных Фондом проектов по приоритетным направлениям развития науки, технологий и техники с рентабельностью продукции не менее 20% – не менее 40%; Численность молодежи (до 28 лет включительно), вовлеченной в инновационный процесс (Программа «УМНИК») – не менее 1800 чел.; Число поддержанных Фондом малых предприятий, созданных в соответствии с Федеральным законом от 2 августа 2009 г. № 217-ФЗ – не менее 130; Количество малых предприятий, получивших после завершения финансирования со стороны Фонда поддержку в других институтах развития – не менее 32. 	<p>ANVAR (Франция) Нет данных</p>
	<p>Small Business Administration – SBA (США)</p> <ol style="list-style-type: none"> Рост бизнеса и создание новых рабочих мест Руководство для малого бизнеса Создание программ для развития малого бизнеса
	<p>Small Business Innovation Research Program – SBIR</p> <p>Нет данных, на сайте указана статистика 7 патентов в день, 400 000 ученых и инженеров, 21 млрд. долларов на исследования, 50 000 патентов, 15 000 компаний</p>
	<p>CRDF (США)</p> <p>Нет данных</p>
	<p>Small Business Research Initiative (Великобритания)</p> <p>Первый этап - технико-экономический (как правило, 2-6 месяцев) Второй этап оценки - не все проекты будут развиваться в рамках второго этапа Второй этап контракт, заключенный - как правило, для разработки прототипа или демонстратора - на срок до двух лет (как правило, до 1 млн фунтов); это основной период для исследований и разработок, направленных на производство хорошо определенный прототип</p>

Для справки: Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере за счет средств бюджетных ассигнований ГП 15:

2015 г. – 3 926,06 млн. руб., 2016 г. - 3 926,06 млн. руб., 2017 г. – 3 537,98 млн. руб.

Цель: создание новых разработок, рабочих мест или добавленная стоимость малого инновационного бизнеса в экономике? Как измерить удельную эффективность?

Третья группа институтов: Small Business Administration

Cross-Agency Priority Goal	SBA Strategic Objective
Job Creating Investment: Improve federal investment tools and resources, while also increasing interagency coordination, to encourage foreign direct investment, spurring job growth.	1.1 Capital 1.2 Contracting 1.3 Entrepreneurship 1.4 Exports 1.5 High-Growth and Start-Ups 2.1 Inclusive Entrepreneurship
Cybersecurity: Improve cybersecurity performance through ongoing awareness of information security, vulnerabilities, and threats impacting the operating information environment, ensuring that only authorized users have access to resources and information; and the implementation of technologies and processes that reduce the risk of malware.	3.1 Program Operations
Customer Service: Deliver world class customer services to citizens by making it faster and easier for individuals and businesses to complete transactions and have a positive experience with government.	1.1 Capital 1.2 Contracting 1.3 Entrepreneurship 1.4 Exports 1.5 High-Growth and Start-Ups 1.6 Disaster Assistance 2.1 Inclusive Entrepreneurship 2.2 Outreach
Smarter IT Delivery: Improve outcomes and customer satisfaction with federal services through smarter IT delivery and stronger agency accountability for success.	1.1 Capital 3.1 Program Operations
Strategic Sourcing: Expand the use of high quality, high value strategic sourcing solutions in order to improve the government's buying power and reduce contract duplication.	3.1 Program Operations
Benchmark and Improve Mission-Support Operations: Improve administrative efficiency and increase the adoption of effective management practices by establishing cost and quality benchmarks of mission-support operations and giving agency decision makers better data to compare options, allocate resources, and improve processes.	3.1 Program Operations 3.2 Employees
Open Data: Fuel entrepreneurship and innovation and improve government efficiency and effectiveness by unlocking the value of government data and adopting management approaches that promote interoperability and openness of this data.	3.1 Program Operations
Lab to Market: Increase the economic impact of federally funded research and development by accelerating and improving the transfer of new technologies from the laboratory to the commercial marketplace.	1.5 High-Growth and Start-Ups
People and Culture: Innovate by unlocking the full potential of the workforce we have today and building the workforce we need for tomorrow	3.2 Employees

Цель: использование в российской практике?

Четвертая группа институтов: мандаты

Российские		Зарубежные	
<p>Группа РОСНАНО (ОАО «Роснано», ООО УК «Роснано», ФИОП)</p>	<p>содействие реализации государственной политики в сфере нанотехнологий; развитие инновационной инфраструктуры в сфере нанотехнологий; реализация проектов создания перспективных нанотехнологий и nanoиндустрии фокусируется на инвестировании (напрямую и через инвестиционные фонды нанотехнологий) в компании, внедряющие перспективные нанотехнологии и нуждающиеся в дополнительном капитале для увеличения объемов производства и (или) продаж своей продукции («стадия роста»), при этом потенциал увеличения конкурентоспособности и стоимости портфельной компании за счет создания производственных мощностей, инжиниринговых или исследовательских подразделений на территории Российской Федерации и (или) увеличения продаж компании на российском рынке должен быть значителен.</p>	<p>Nuclear Energy Modeling & Simulation Energy Innovation Hub (США),</p> <p>Британская Програма по Закрытым Ядерным Центрам (CNCP) (Великобритания)</p>	<p>-</p>
<p>Фонд "Сколково"</p>	<p>создание Экосистемы, формирование благоприятных условий для инновационного процесса: ученые, конструкторы, инженеры и бизнесмены совместно с участниками образовательных проектов будут работать над созданием конкурентоспособных наукоемких разработок мирового уровня в пяти приоритетных направлениях: энергоэффективность и энергосбережение (ЭЭТ), ядерные технологии (ЯТ), космические технологии и телекоммуникации (КТиТК), биомедицинские технологии (БМТ), стратегические компьютерные технологии и программное обеспечение (ИТ).</p>	<p>Technology Park Malaysia Corporation</p>	<p>стать технологичным парком мирового уровня, который продвигает инновационную и наукоемкую экономику для создания материальных благ и социального благополучия</p>

Цель: создание перспективных отраслей?

Четвертая группа институтов: стратегические показатели

Российские		Зарубежные	
<p>Группа РОСНАНО (ОАО «Роснано», ООО УК «Роснано», ФИОП)</p>	<p>Объем продаж портфельными компаниями ОАО «РОСНАНО» и инвестиционных фондов нанотехнологий российской продукции наноиндустрии и высоко-технологичных материалов , в текущих рыночных ценах (в ценах конечного покупателя). 2020 год – 600 млрд. рублей</p> <p>Общее количество пусков новых производств, исследовательских и инжиниринговых центров, созданных на территории Российской Федерации в результате реализации проектов с участием ОАО «РОСНАНО» и инвестиционных фондов нанотехнологий. 2020 год – 100 единиц.</p> <p>Общий объем капитала для финансирования новых инвестиционных проектов, привлеченный ОАО «РОСНАНО» и Управляющей компанией «РОСНАНО» в портфельные компании и посредством создания инвестиционных фондов нанотехнологий. 2020 год – 150 млрд. рублей.</p> <p>Максимальная доля частных инвесторов в уставном капитале УК «РОСНАНО». 2020 год – 100%</p> <p>Доля рынка УК «РОСНАНО» в российской отрасли прямых инвестиций по общему объему активов под управлением (привлеченных обязательств инвесторов), включая средства ОАО «РОСНАНО», создаваемые фонды прямых инвестиций (включая фонды под соуправлением), а также любые другие источники капитала</p> <p>Ставка внутренней доходности (IRR) по инвестициям под управлением УК «РОСНАНО», проведенным через фонды прямых инвестиций за период с 2015 г. до 2020 г. включительно</p> <p>Общий объем капитала для финансирования новых инвестиционных проектов, привлеченный УК «РОСНАНО» в портфельные компании и посредством создания инвестиционных фондов</p>	<p>Nuclear Energy Modeling & Simulation Energy Innovation Hub (США)</p> <p>Британская Программа по Закрытым Ядерным Центрам (CNCP) (Великобритания)</p>	<p>н/д</p>
<p>Фонд "Сколково"</p>	<p>Участники:</p> <p>Суммарное количество созданных рабочих мест (тыс.шт.)</p> <p>Количество заявок на объекты интеллектуальной собственности, созданных в результате инновационной деятельности «Сколково» (включая объекты авторского права) (шт.)</p> <p>Доля внешнего софинансирования, привлеченного для реализации проектов участников (% от общей суммы финансирования)</p> <p>Количество интегрированных форсайтов к общему количеству форсайтов</p> <p>Суммарная выручка Участников проекта «Сколково» (млрд. руб.)</p> <p>Фонд:</p> <p>Средние сроки принятия решений о предоставлении (дн.): А) статуса участника по процедуре предварительного одобрения; Б) статуса участника без процедуры предварительного одобрения; В) грантов участникам</p> <p>Соблюдение бюджета Фонда (за исключением бюджета на строительство инновационного города)</p>	<p>Technology Park Malaysia Corporation</p>	<p>н/д</p>



Цель: создание рынка, оказание услуг или вложение капитала?

Пятая группа институтов: мандаты

Российские		Зарубежные	
АСИ	Создание возможностей для самореализации молодых амбициозных лидеров, способных вывести Россию на передовые позиции в мире, построить страну, в которой хочется жить и работать	Стратегия «Мобилизация науки и технологий для достижения рыночных преимуществ Канады»	
ФРИИ	финансирование и экспертные ресурсы онлайн-стартапам на ранних стадиях развития		
ОАО «Российский фонд информационно-коммуникационных технологий»	содействие развитию российской отрасли информационно-коммуникационных технологий путем инвестиций в перспективные и инновационные проекты. Деятельность фонда направлена на финансирование инновационных компаний исключительно в сфере информационно-коммуникационных технологий	Малазийский институт микроэлектронных систем (MIMOS Berhad)	Исследования в области ИКТ, разработка и коммерциализация, патентование технологий для экономического роста
Фонд перспективных исследований	содействие осуществлению научных исследований и разработок в интересах обороны страны и безопасности государства, связанных с высокой степенью риска достижения качественно новых результатов в военно-технической, технологической и социально-экономической сферах	Агентство по перспективным оборонным научно-исследовательским разработкам США (DARPA)	сохранение технологического превосходства вооруженных сил США, предотвращение внезапного для США появления новых технических средств вооруженной борьбы, поддержка прорывных исследований, преодоление разрыва между фундаментальными исследованиями и их применением в военной сфере
РФТР	повышение доступности займов для финансирования производственно-технологических проектов и создания новых производств на базе принципов наилучших доступных технологий, форсированное инвестирование в реальный сектор экономики	Finnish health and well-being Cluster - «SalWe Ltd» (Финляндия)	финансирование проблемных тем, долгосрочных и исследования на основе программ, направленных на решение основных проблем



Цель: создание системы поддержки?

Направления дискуссии

1. Какими показателями измерить удельную эффективность на 1 рубль бюджетных средств, исходя из спецификации каждого российского института развития?
2. Какими стратегическими показателями (объемными, количественными, собираемыми) измерить эффективность институтов развития?
3. Каким государственным приоритетам (с указанием документа) должна соответствовать цель института развития и ее декомпозиция?
4. В каких случаях надо и за счет чего исключить дублирование функций институтов развития при оказании услуг участникам рынка?



Предложения: измерение эффективности

(1) объем увеличения ВВП или ВРП, которые напрямую связаны с инвестициями и(или) поддержкой, полученной от институтов развития;

(2) объем увеличения налоговых поступлений в бюджеты всех уровней в абсолютных числах (без привязки к конкретным видам налогов)

Примечание к расчету данных показателей: показатели (1) и (2) представляют собой цифру в рублях, сумма которых по каждому ИП за год сравнивается с суммой выделенного государством финансирования на этот же год. При этом осуществляется прогноз достижения показателей в общем горизонте деятельности ИП (например, на 5 лет) и каждый год оценка достижений и план на следующие 5 лет.

(3) увязка достижение/недостижение объективно и независимо (а не самим себе) устанавливаемых показателей с предоставлением/непредоставлением или сокращением в будущих периодах имущественных взносов от государства или возвратом в бюджет уже сделанных;

(4) привязка системы вознаграждения/депремирования менеджмента (особенно высшего звена) к достижению/недостижению показателей эффективности, плановые значения которых должны утверждаться АБСОЛЮТНО независимо от самого института развития.



Предлагаемый формат описания мандата ИР

Институт развития _____		
Ключевые показатели эффективности (заполняются на основании публично декларируемых целей)		
Стратегические цели	Задачи	Показатели
Организация деятельности (используемые инструменты, создаваемая и используемая инфраструктура, виды привлекаемых и/или используемых ресурсов)		
Стратегические цели	Задачи	Показатели
Финансовые показатели (выделенный бюджет, величина активов под управлением, расходы на содержание и на управление активами, численность персонала, другие)		
Стратегические цели	Задачи	Показатели

Зарубежный аналог 1 _____		
Ключевые показатели эффективности		
Стратегические цели	Задачи	Показатели
Организация бизнес-процессов (инструменты, инфраструктура, ресурсы)		
Стратегические цели	Задачи	Показатели
Финансовые показатели (бюджет)		
Стратегические цели	Задачи	Показатели



**НИФИ запускает анкетирование по
данному направлению исследования,
приглашаем к участию!**



**Рыкова Инна Николаевна, д.э.н., академик РАН, руководитель
Центра отраслевой экономики, rykova@nifi.ru**

**Научно-исследовательский финансовый институт
Минфина России**